

BUSINESSPLAN

Ein Businessplan ist ein wesentliches Dokument für die Gründung, das geplante Geschäftsmodell, die strategische Ausrichtung und die Prognose der geplanten und zu erwartenden Zahlen eines Unternehmens. Er dient quasi als Fahrplan, um die Geschäftsidee zu strukturieren und potenziellen Investoren, Banken oder Partnern das Vorhaben vorzustellen. Ein Businessplan sollte klar strukturiert und gut begründet sein und das Zahlenwerk bestmöglich dokumentiert und realistisch.

Nachfolgend sind die wesentlichen Punkte und Inhalte eines Businessplans beispielhaft zusammengefasst dargestellt:

Geschäftsidee ausarbeiten

Gründungsform wählen: Einzel- oder Teamgründung, Haupt oder Nebenerwerb, Freiberufler oder Gewerbetreibender Was ist die Idee, das Konzept

Zielgruppen definieren

Marktanalyse

Markt und Branche

Identifikation der Wettbewerber

Zielgruppe im Detail

Marketing- und Vertriebsstrategie

Marketingplan

Vertriebskanäle

Preismodell

Unternehmensorganisation und Management

Unternehmensstruktur

Mitarbeiterplanung

Produkte und Dienstleistungen

Beschreibung

Nutzen

Produktentwicklung

Finanzplanung

Umsatzprognose

Kostenplanung

Investitionsbedarf

Gewinn- und Verlustrechnung

Liquiditätsplan

Risikoanalyse

Risiken

Maßnahmen zur Risikominimierung

Finanzierungsstrategie

Eigenkapital und Fremdkapital

Finanzierungsmöglichkeiten